



*Where the **bright** future begins*

# BUSINESS PLAN

**Good** \_\_\_\_\_  
Business planning is 9 parts  
execution for every 1 part  
**strategy**



**KanWhizz**

इस प्रस्तुति का उद्देश्य क्या है  
और हम यहाँ क्यों हैं?

# Why?

कृपया इस प्रस्तुति के  
दौरान...

→ सकारात्मक भाव

→ सकारात्मक रवैया

→ सकारात्मक मानसिकता

रखें



# क्या है आपके सपने?





# क्या है आपके सपने?

परिवार के साथ समय बिताना



खुद का व्यवसाय



दोस्त बनाना



व्यक्तिगत विकास



समय पूर्व निवृत्ति



दान / दूसरों की मदद





**How to fulfill our dream?**  
**कैसे पूरे होंगे हमारे सपने?**



## आपका पहला विकल्प: नौकरी

कोई जॉब सिक्यूरिटी नहीं

अनिश्चित भविष्य

फिक्सड इनकम / लीनियर ग्रोथ

परिवार के लिए समय नहीं

चिंता से भरे रहना



# आपका दूसरा विकल्प परंपरागत व्यवसाय



- कठिन प्रतियोगिता •
- प्रॉफिट का लगातार घटना •
- भारी निवेश / लागत अधिक हो गई है।
- परिवार के लिए समय नहीं
- 24x7 का काम / चिंता बने रहना



# BUSINESS REQUIREMENTS



समय



पैसे का निवेश



पूरी जानकारी



जोखिम



सही जगह



देयता (लायबिलिटी)

हर कोई अपने सपनों को पूरा करने के लिए,  
एक सही

# अवसर

की तलाश करता है।



हमारे पास आपके लिए एक समाधान है!







# KanWhizz

एक विश्व स्तर के व्यापार का अवसर





*Where the **bright** future begins*

## कैनविज एक संक्षिप्त परिचय

हम संक्षिप्त रूप से कैनविज के बारे में आपको बताने का यह अवसर लेना चाहते हैं। कैनविज की स्थापना 19 मार्च सन् 2007 को श्री कन्हैया गुलाटी ने की थी। पिछले 13 वर्षों से, कैनविज डायरेक्ट सेलिंग की दुनिया में पुराने मानकों को फिर से परिभाषित करने के लिए अथक प्रयास कर रहा है।

आज कैनविज डायरेक्ट सेलिंग की दुनिया में क्रांति ला चुका है। देखे गए सपनों को यादगार वास्तविकता में बदलने का एक सिद्ध ट्रैक रिकॉर्ड कैनविज के पास है। कैनविज द्वारा अर्जित ये ख्याति और विश्वसनीयता इसके प्रोफेशनली प्रशिक्षित सक्षम कर्मचारियों के कारण है, जिनके पास व्यापार की दुनिया का विविध अनुभव है और अपने ग्राहकों को पूर्ण संतुष्टि प्रदान करने का सक्षम ज्ञान है। हमेशा नया सोचने और तेजी से आगे बढ़ते रहने की कैनविज मैनेजमेंट की सोच, कैनविज को दूसरी डायरेक्ट सेलिंग कम्पनियों से बिलकुल अलग और आगे रखती है।

यही सोच, समय-समय पर जागरूकता पैदा करने और कंपनी को आज की दुनिया के नवीनतम विकास के बराबर रखने के लिए भी प्रोत्साहित करती है। कैनविज में हम मानते हैं कि “सब कुछ निष्पादन पर निर्भर करता है, सिर्फ सपना देखना कोई समाधान नहीं है”।

## चेयरमैन की कलम से...

प्रिय साथियों,  
आपका स्वागत है

जब इम्पॉसिबल (IMPOSSIBLE) जैसा शब्द भी कहता है कि, आई एम पॉसिबल (IM Possible), तो यह वित्तीय स्वतंत्रता के लिए एक ज़ज्बे और प्रेरणा से थोड़ा ज्यादा था, जिसने मुझे मार्च 2007 में कैनविज़ की स्थापना के लिए प्रेरित किया। मैंने कड़ी मेहनत, निष्ठा, अनुकूलनशीलता और उत्तकृष्टता को आगे बढ़ाने वाले चार मूल स्तंभों पर कैनविज़ की स्थापना की थी। पिछले वर्षों में, कैनविज़ ग्रुप ने एक लंबा सफर तय किया है और डायरेक्ट सेलिंग इंडस्ट्री की सकारात्मक छवि बनाने के लिए लगातार अथक प्रयास कर रहा है। मैं आज अपने उन सभी साथियों को धन्यवाद कहना चाहता हूँ जिनकी मेहनत, लगन और विश्वास ने, कैनविज़ को यहाँ तक पहुँचने में मदद की है। हमारी कंपनी का विकास एक कुशल नियोजन और उद्यमशीलता के प्रबंधन पर आधारित है और रहेगा। कैनविज़ समूह के अध्यक्ष के रूप में, मैं सफलता के अगले अध्याय को शुरू करने के लिए सही नीति और नीयत जैसे मूल्यों के लिए सदैव प्रतिबद्ध रहूँगा। मेरा मानना है की हमारी पिछली चुनौतियाँ निश्चित ही हमारी भविष्य की उपलब्धियों का मार्ग प्रशस्त करेंगी।

आज हमारे पास एक ही विकास रणनीति है और वो है कड़ी मेहनत इसलिए हम कभी नहीं रुकेंगे—हम इसी तरह आगे बढ़ते रहेंगे। आइये साथ मिलकर अपने सपनों को पूरा करें। मैं आप सभी के उज्ज्वल भविष्य की कामना करता हूँ।



# चेयरमैन (कैनविज ग्रुप) को अवार्ड्स





भारत सरकार के द्वारा **2016** में डाइरेक्ट सेल्लिंग को लेकर गाइडलाइन लायी गयी ताकि जनता के साथ धोकाघड़ी न हो सके

कैनविज उन कंपनियों में से एक कंपनी बनी जिसके प्लान और प्लानिंग को कंपनी के लीगल ड्राफ्ट्समैन के साथ काम करने के लिए सरकार द्वारा सरकारी वेबसाइट में दी गयी लिस्ट में स्थान मिला



# बिजनेस सर्टिफिकेशंस



## GOVERNMENT OF INDIA MINISTRY OF CORPORATE AFFAIRS

Registrar of Companies, Kanpur  
10/499-B, Allenganj, , Khalasi Line,

### Certificate of Incorporation

[Pursuant to sub-section (2) of section 7 of the Companies Act, 2013]

I hereby certify that KANWHIZZ INDUSTRIES LIMITED is incorporated on this: Eighth day of March Two Thousand Sixteen under the Companies Act, 2013 and that the company is limited by shares.

The CIN of the company is: U74120UP2016PLC077007.

Given under my hand at Kanpur this: Eighth day of March Two Thousand Sixteen.



PUNEET KUMAR DUGGAL  
Registrar of Companies  
Uttar Pradesh

Mailing Address as per record available in Registrar of Companies office:

KANWHIZZ INDUSTRIES LIMITED  
P-3/48 DEEN DAYAL PURAM, BAREILLY - 243001,  
Uttar Pradesh, INDIA



Government of India  
Form GST REG-06  
[See Rule 10(1)]

### Registration Certificate

Registration Number :09AAGCK0914Q1Z4

1. Legal Name	KANWHIZZ INDUSTRIES LIMITED		
2. Trade Name, if any	M/S KANWHIZZ INDUSTRIES LIMITED		
3. Constitution of Business	Public Limited Company		
4. Address of Principal Place of Business	P3/48, DEEN DAYAL PURAM, BAREILLY, Bareilly, Uttar Pradesh, 243122		
5. Date of Liability	01/07/2017		
6. Date of Validity	From	25/09/2017	To NA
7. Type of Registration	Regular		
8. Particulars of Approving Authority			
Centre Goods and Services Tax Act, 2017			
Signature			
Name	Rajeev Savana		
Designation	Superintendent		
Jurisdictional Office			
9. Date of issue of Certificate	12/09/2018		

Note: The registration certificate is required to be prominently displayed at all places of Business/Office(s) in the State.

This is a system generated digitally signed Registration Certificate issued based on the approval of application granted on

(Amended)



# क्वालिटी सर्टिफिकेशंस



Halal



GMP



ISO:9001



ISO:14001



ISO:22000

# एम.एल.एम. के प्रदेश रजिस्ट्रेशन

<p>No.21/202/2016-IT Government of India Ministry of Consumer Affairs, Food &amp; Public Distribution Department of Consumer Affairs</p> <p><b>Brijesh Bhawan, New Delhi</b> Dated 23.12.2016</p> <p>To,</p> <p><b>Shri Karthikeya Gulati,</b> Director, Karnahiz Industries Private Ltd., P-3/46, Deen Dayal Puram, Barilly-243005(U.P)</p> <p><b>Subject:- Compliance of the Direct Selling guidelines-2016, submission of declaration with undertaking regarding.</b></p> <p>Sir,</p> <p>I am directed to refer to your letter No. NIL dated 5th December,2016 on the subject mentioned above and to convey that the declaration with the undertaking has been received in this department on 08.12.2016.</p> <p>This is for your information.</p> <p>Yours faithfully,  (Hendrika Nayal) Under Secretary to the Government of India E-mail: <a href="mailto:ulst-sa@nic.in">ulst-sa@nic.in</a> Tel: 23387359</p> <p></p> <p>HEAD OFFICE: P-3/46, Deen Dayal Puram, Barilly-243005 (U.P)   Ph: 0581-4051111   Website: <a href="http://www.karnahiz.in">www.karnahiz.in</a></p>	<p> Date: 30-Nov-2018</p> <p>To, The Director, Food, Civil Supplies and Consumer Affairs, Consumer Affairs Cell, Commissionerate of Civil Supplies, Public Office Building, Near Museum, Thiruvananthapuram</p> <p>Your Ref No.: G.D./PND/4/2018/CAS Our Ref No.: KU/SCACCS/205/23/11/18 Central Government Ref No.: KU/MSK/202/10/16</p> <p>Sub: Submission in Compliance to the Direct Selling Guidelines issued by Consumer Affairs Department, Government of Kerala.</p> <p>Respected Sir / Madam,</p> <p>With reference to the Direct Selling Guidelines 2016, issued by the Consumer Affairs Department, Government of Kerala, with Ref No. G.D./PND/4/2018/CAS, we would like to submit the documents of our Company stating the Compliance Status according to the Direct Selling Guidelines.</p> <p>As of now we don't have any office in State of Kerala and no local person in there who can be appointed as Model office in the state, but still we want get registered there as we would be starting business there very soon and we want to remain updated what all changes or amendments are being done in the State of Kerala and want to become a legal compliant company as per Govt. norms. Below mentioned are the details of the person who is appointed as Model Office of our Company for Department of Consumer Affairs, Delhi.</p> <p>We would request you to kindly acknowledge the documents submitted.</p> <p>Thanks &amp; Regards From M/s Karnahiz Industries Limited  Mr. Karthikeya Gulati Director</p> <p></p> <p>HEAD OFFICE: P-3/46, Deen Dayal Puram, Barilly-243005 (U.P)   Ph: 0581-4051111   Website: <a href="http://www.karnahiz.in">www.karnahiz.in</a></p>	<p> Date: 30-Nov-2018</p> <p>To, Directorate of Commerce and Industries, Commerce and Industries Department, Shilpa Sadan, Connaught Place, Kolkata, West Bengal</p> <p>Your Ref No.: No. 2287-CA/ST/19-34/16 Our Ref No.: KU/CA/202/205/23/11/18 Central Government Ref No.: KU/MSK/202/10/16</p> <p>Sub: Submission in Compliance to the Direct Selling Guidelines issued by Consumer Affairs Department, Government of West Bengal.</p> <p>Respected Sir / Madam,</p> <p>With reference to the Direct Selling Guidelines 2017, issued by the Affairs Department, Government of West Bengal with Ref No. 2287-CA/ST/19-34/16, we would like to submit the documents of our Company stating the Compliance Status according to the Direct Selling Guidelines.</p> <p>List of Documents enclosed is mentioned below:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Covering letter</li> <li>2. Direct Selling Declaration Proforma (Part A, B &amp; C)</li> <li>3. Certificate of Incorporation</li> <li>4. Memorandum of association</li> <li>5. Articles of association</li> <li>6. Company pan card</li> <li>7. GST Certificates</li> <li>8. Trademark Certificates</li> <li>9. List of directors</li> <li>10. Conviction Declaration</li> <li>11. Board resolution</li> <li>12. Mechanism of Grievance Redressal</li> <li>13. Business Plan Brochure</li> <li>14. Application Form</li> <li>15. Contract</li> <li>16. List of Regional Offices</li> <li>17. Copy of letter Submitted in Department of Consumer Affairs, New Delhi</li> </ol> <p>We would request you to kindly acknowledge the documents submitted.</p> <p>Thanks &amp; Regards From M/s Karnahiz Industries Limited  Mr. Karthikeya Gulati Director</p> <p></p> <p>HEAD OFFICE: P-3/46, Deen Dayal Puram, Barilly-243005 (U.P)   Ph: 0581-4051111   Website: <a href="http://www.karnahiz.in">www.karnahiz.in</a></p>	<p> Date: 31-Dec-2018</p> <p>To, The Commissioner, Civil Supplies and Consumer Protection Department, Chennai, Chennai-600002</p> <p>Your Ref No.: SRO-A/2/2018 Our Ref No.: KU/SCCP/205/19/11/18 Central Government Ref No.: KU/MSK/202/10/16</p> <p>Sub: Submission in Compliance to the Direct Selling Guidelines issued by Co-operation, Food and Consumer Protection Department, Government of Tamil Nadu.</p> <p>Respected Sir / Madam,</p> <p>With reference to the Direct Selling Guidelines 2016, issued by the Co-operation, Food and Consumer Protection Department, Government of Tamil Nadu, with Ref No. SRO-A/2/2018, we would like to submit the documents of our Company stating the Compliance status according to the Direct Selling Guidelines.</p> <p>List of Documents enclosed is mentioned below:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Covering letter</li> <li>2. Direct Selling Declaration Proforma (Part A, B &amp; C)</li> <li>3. Certificate of Incorporation</li> <li>4. Memorandum of association</li> <li>5. Articles of association</li> <li>6. Company pan card</li> <li>7. GST Certificates</li> <li>8. Trademark Certificates</li> <li>9. List of directors</li> <li>10. Conviction Declaration</li> <li>11. Board resolution</li> <li>12. Mechanism of Grievance Redressal</li> <li>13. Business Plan Brochure</li> <li>14. Application Form</li> <li>15. Contract</li> <li>16. Copy of letter Submitted in Department of Consumer Affairs, New Delhi</li> </ol> <p>We would request you to kindly acknowledge the documents submitted.</p> <p>Thanks &amp; Regards From M/s Karnahiz Industries Limited  Mr. Karthikeya Gulati Director</p> <p></p> <p>HEAD OFFICE: P-3/46, Deen Dayal Puram, Barilly-243005 (U.P)   Ph: 0581-4051111   Website: <a href="http://www.karnahiz.in">www.karnahiz.in</a></p>
---	--	---	--

केन्द्र

केरल

पश्चिम बंगाल

तमिलनाडु



# एम.एल.एम. के प्रदेश रजिस्ट्रेशन

 *Wipro the world of possibilities*



Date: 27 May 2019

To  
Consumer Affairs, Food & Civil Supplies (F&C) Department  
Government of Telangana, India

From: Mr. C. S. (208 2019)  
For Ref No. W3/2019/2380/10196/24  
(Control Government Ref No. 42/2019/20122/24)

Re: Information in Connection to the Short Selling Guidelines issued by Consumer Affairs, Food & Civil Supplies (F&C) Department, Government of Telangana.

Respected Sir / Madam,  
With reference to the Short Selling Guidelines 2017, issued by the Consumer Affairs, Food & Civil Supplies (F&C) Department, Government of Telangana, with Ref No. CDR 2017/20, we would like to submit the documents of our Company relating the Compliance Status according to the Short Selling Guidelines.

List of Documents enclosed is mentioned below:

1. Covering letter
2. Short Selling Declaration Form (Part A, B & C)
3. Certificate of incorporation
4. Memorandum of association
5. Articles of association
6. Company charter
7. MSU Certificate
8. Trademark Certificate
9. List of directors
10. Director Declaration
11. Board resolution
12. Mechanism of grievance Redressal
13. Business Plan - Shortfall
14. Application form
15. Formed
16. Copy of other documents in possession of Consumer Affairs, New Delhi

We request you to kindly acknowledge the enclosed documents.

Thanks & Regards,  
From: VV Narasimha Reddy, Director

Signature: \_\_\_\_\_  
Designation: Director











Copy To  
General Manager of Industries  
Chengalpattu  
Abids, Hyderabad.

HEAD OFFICE: P-44, Cross Dayal Puram, Bareilly - 242 001 (U.P.) | Ph: 0531-4001111 | Website: www.kavayitrisahsra.in



Water & Power Corporation of India



Waters Industries Limited  
CIN: 02140030000000000

To,

Ministry of Consumer Affairs, Food & Public Distribution  
Department of Consumer Affairs,  
Government of India, Prasth,  
India Ministry, Lucknow,  
Uttar Pradesh - 226005

For Ref No.: U.S./MCC/00000000000000

**Sub:** Submission of Declaration & Undertaking by Direct Selling Entities in compliance with the 2004 Selling Guidelines, 2004.

**Respected Sir,**

With reference to the Direct Selling Guidelines 2004, F.No.20/18/14/7 (Vaid), dated 2<sup>nd</sup> September 2014, we would like to submit the documents of our Company stating the Compliance Status of our company.

List of Documents submitted is mentioned below:

1. Direct Selling Declaration Proforma (Part A, B & C)
2. Declaration for New Enigations
3. Non-Corruption Declaration
4. Mechanism of GST
5. List of Regional Offices
6. QRT Certificates
7. Mechanism of Grievance Redressal
8. List of Directors
9. Board resolution
10. CTC, Memorandum of Association and Articles of Association
11. Trademark
12. Company PAN and TAN
13. Capitalization Form
14. Declaration regarding Form, Contract and Demand
15. Copy of advertisement received from Department of Consumer Affairs, Government of India, New Delhi

We would request you to kindly acknowledge the receipt of above.

**Thanks & Regards**

**For Waters Industries Limited**  
Regional Sales and support (R&S)

(Authorized Signatory)

Director

*[Signature]*

*[Signature]*

 Karni Wares Industries Limited Head Office : P-146, Dera Dault Puram, Bareilly - 243 002 (U.P.)   Ph: 0581-4051111   Website: www.karniwarez.in		 Karni Wares Industries Limited Head Office : P-146, Dera Dault Puram, Bareilly - 243 002 (U.P.)   Ph: 0581-4051111   Website: www.karniwarez.in	
Date: 21 April 2019			
To,			
Add: Secretary, Food Supplies & Consumer Welfare Department Government of Odisha, Bhubaneswar, Odisha			
Your Ref No: FSCW-CC-GC/9991-2017 Our Ref No.: E2/PB/201902/MLM/21 Central Government Ref No.: R/MMS/5512/19			
<b>Sub:</b> Submission in Compliance to the Direct Selling Guidelines issued by Consumer Affairs, Food & Civil Supplies (CC) Department, Government of India Pradesh.			
Reference(s): / Niladam. With reference to the Direct Selling Guidelines (DGL) issued by the Consumer Affairs, Food & Civil Supplies (CC) Department, Government of India Pradesh, we would like to submit the documents of our Company meeting the Compliance Status according to the Direct Selling Guidelines.			
List of Documents enclosed is mentioned below:- 1. Covering letter 2. Direct Selling Declaration Form (Part A, B & C) 3. Certificate of Incorporation 4. Memorandum of Association 5. Articles of Association 6. Company seal stamp 7. GST Certificate 8. Trademark Certificate 9. Trademark Registration 10. License of trademark 11. Concurrence Declaration 12. Bank of new Letter 13. Mechanism of Grievance Redressal 14. Supplier Risk Register 15. Application Form 16. Consent 17. Copy of letter Submitted to District level of Consumer Affairs, New Delhi			
Would request you to kindly acknowledge the documents submitted.			
Thanks & Regards From MD, Karni Wares Industries Limited Signature: [Signature] Designation: Director			
Govt. of Odisha RECEIVED 22 APR 2019 G.O. NO. 100 U.S.C.H. SECRETARY			
			







*Where the **bright** future begins*

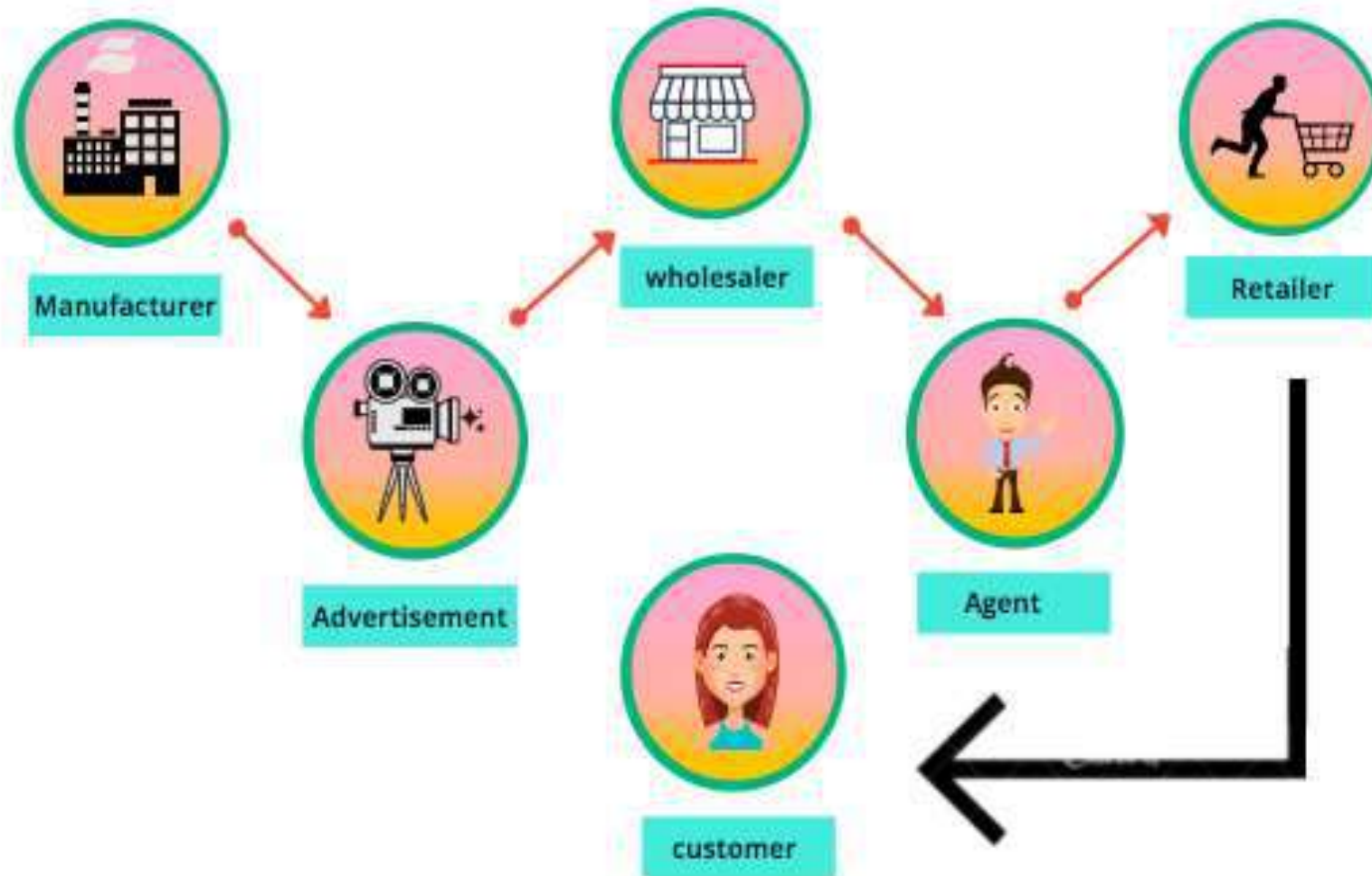


संकल्पित सपने देखने वाले परिवारों के माध्यम से समाज में एक मूल्यवान अंतर पैदा करना। ऐसे परिवार जो नैतिकता और कड़ी मेहनत को वास्तविक महत्व देते हैं व जिनका लक्ष्य व्यवसाय और संगठन के विकास में अपना स्थायी योगदान देना है।



हमारी नींव हमारे मूल्यों पर बनी है जो हमारे कार्यों का मार्गदर्शन करती है और हमें अन्य डायरेक्ट सेलिंग कंपनियों से अलग करती है। हम हर दिन को बेहतर बनाने का लक्ष्य रखते हैं और हम जो कुछ भी करते हैं, उसमें सर्वश्रेष्ठ बनने का प्रयास करते हैं।

# Traditional Market



# Direct Selling



Manufacturer



Company/Store



customer





# પ્રોડક્ટ પોર્ટફોલિઓ



# Product Category

- Home Care
- Personal Care
- Grocery
- Health Care
- Accessories
- Agriculture
- Hospitality

# HOME CARE







GREEN APPLE & ALOE VERA  
**HAND WASH**

Enriched with  
green apple & Aloe vera



Ultra Rich Moisturizing

Net wt. 1 Ltr.

# PERSONAL CARE



## PERSONAL CARE





# PERSONAL CARE



# PERSONAL CARE



## PERSONAL CARE





# GROCERY



# HEALTH CARE



# HEALTH CARE





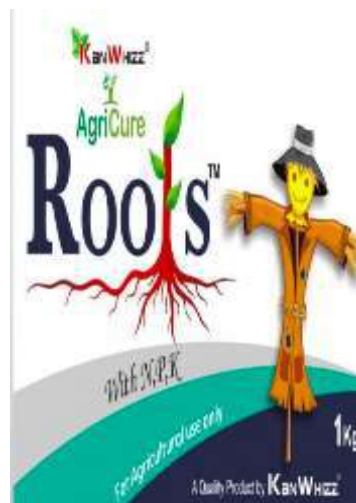
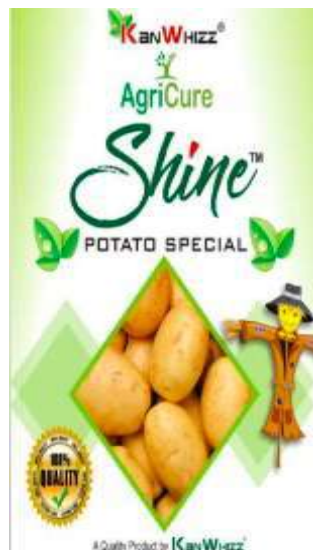
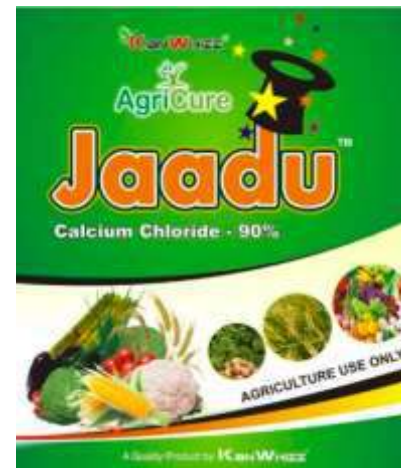
# ACCESSORIES

*Accessories*



**KANWHIZZ**  
INDUSTRIES LIMITED

# AGRICURE





# HOSPITALITY



# Feel The Heaven

**KEN WHIZZ**  
INDUSTRIES LIMITED

No. 01234567

**DOMESTIC DESTINATIONS**

**JIM CORBETT, NAINITAL, MUSSOORIE, HARIDWAR  
MANALI, SHIMLA, JAIPUR, AJMER, AGRA, GOA**



# ABOUT STORES





# ABOUT KDC STORE



# ABOUT KDC STORE



# OFFER

- **1000 BV single billing offer**  
**1 Omega 3 @50 only**
- **1000 BV regular 6 months offer**  
**4000 DP product combo @150**
- **6000 BV single billing offer**  
**6000 DP product combo**  
**@250 (Health care + Personal care)**  
**@900 ( Agriculture)**









**REGISTRATION FREE**

कैनविज़ बिजनेस में रजिस्ट्रेशन फ्री है!



## इनकम के प्रकार व रिवाइर्स\*

- ➔ रिटेल इनकम
- ➔ बिज़नेस मौचिंग इनकम
- ➔ मंथली सेल्स बोनस
- ➔ लीडरशिप क्लब बोनस
- ➔ डायरेक्टर क्लब बोनस
- ➔ चेयरमैन क्लब बोनस
- ➔ कार/हाउस फण्ड
- ➔ ट्रेवल फण्ड

\*सभी सरकारी कर लागू

# 1. रिटेल इनकम

कैनविज के डिस्ट्रीब्यूटर के रूप में आप कैनविज उत्पादों को खरीद सकते हैं और उन्हें अधिकतम खुदरा मूल्य यानि एम.आर.पी. कर रीसेल कर सकते हैं और रिटेल इनकम कमा सकते हैं। यह खुदरा आय उत्पादों की केटेगरी और एम.आर.पी. के हिसाब से 5% से 25% तक हो सकती है।

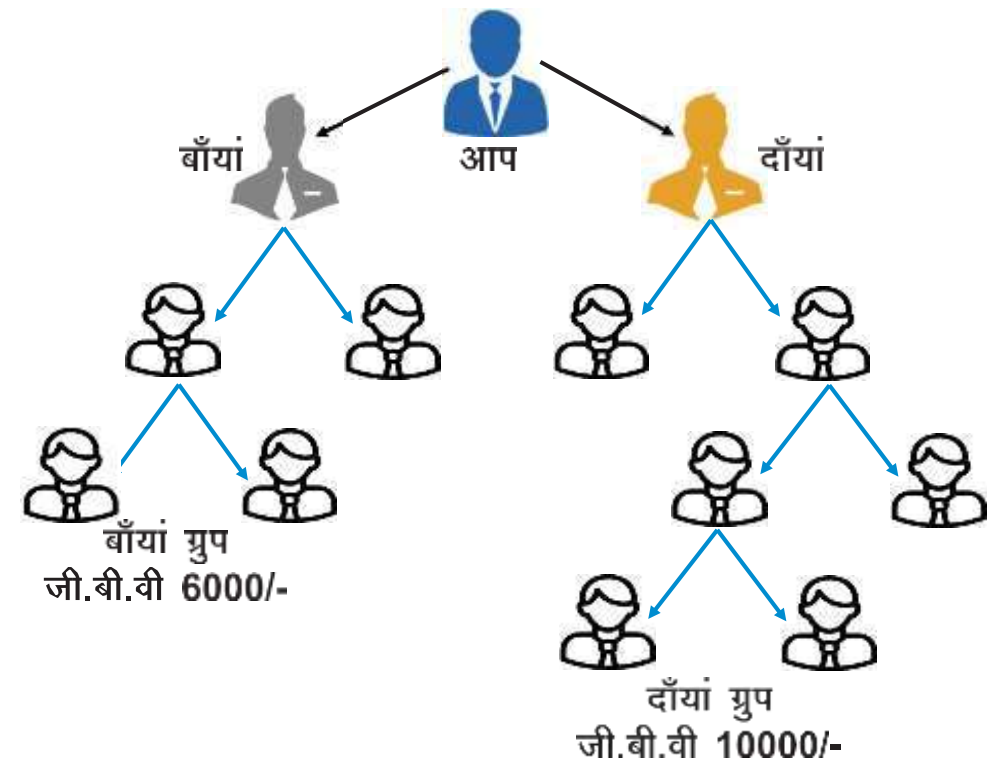


**उदाहरण के लिए:** कैनविज के पोर्टफोलियो में प्रत्येक उत्पाद में एम.आर.पी. और डी.पी. यानि डिस्ट्रीब्यूटर प्राइस होता है। एम.आर.पी. – डी.पी. = खुदरा लाभ जैसे कि अगर किसी प्रोडक्ट की एम.आर.पी. रुपये 400/- है और डी.पी. रुपये 300/- है तो उस प्रोडक्ट पर खुदरा लाभ होगा रुपये 400/- रुपये 300 = 100/- रुपये यानी लगभग 25% का खुदरा लाभ।

## 2. बिजनेस मैचिंग इनकम

डिटेल्	बाँयां ग्रुप	दाँयां ग्रुप	बिजनेस मैचिंग इनकम
पहला हफ्ता	6,000 जी.बी.वी	10,000 जी.बी.वी	मैच जी.बी.वी. पर 10% इनकम = रुपये 600/-
मैच जी.बी.वी	6,000 जी.बी.वी	6,000 जी.बी.वी	
बैलेंस जी.बी.वी.	0	4,000 जी.बी.वी	

जब आप अपने बांये ग्रुप में 6000 बी.वी. और अपने दाहिने ग्रुप में 10000 बी.वी. पूरा करते हैं, तो आपके बड़े ग्रुप की बी.वी. से छोटे ग्रुप की बी.वी. को मैच करके, जी.बी.वी. पर 10% की कमीशन दर से टीम मैचिंग कमीशन के रूप में भुगतान किया जाता है। जो जी.बी.वी. भुगतान से बचा रह जाता है, वो अगले हफ्ते शिफ्ट हो जाता है और तब तक शिफ्ट होता रहता है जब तक आप बिजनेस में सक्रिय बने रहते हैं।





# बिजनेस मैचिंग इनकम पर कैपिंग

पहली खरीददारी एक्टिवेशन बी.वी.

999 तक

1000 से 5999

6000 और ऊपर

साप्ताहिक कैपिंग अमाउंट

₹ 50,000/-

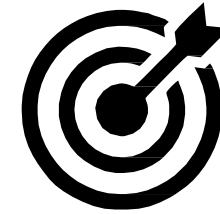
₹ 1,00,000/-

₹ 1,50,000/-



## 3.अ) मंथली सेल्स बोनस

(रेगुलर डिस्ट्रिब्यूटर के लिए)



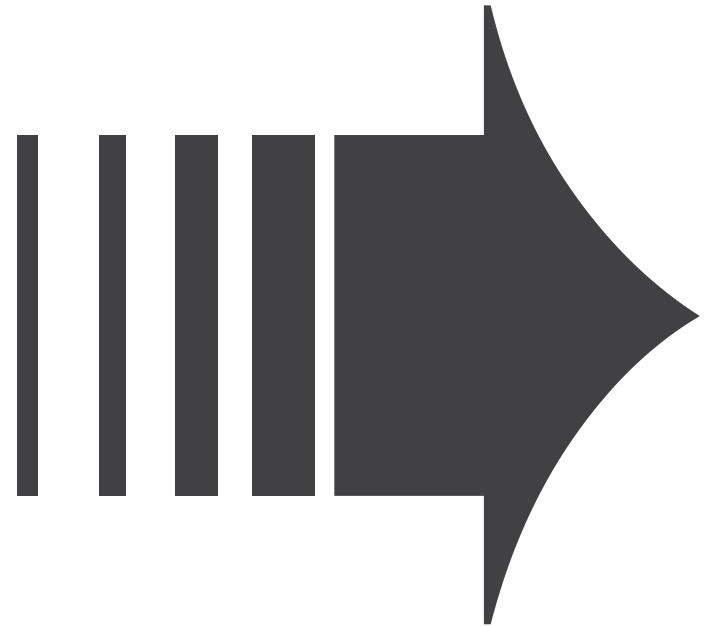
**स्पोंसर्ड ग्रुप बिजनेस  
वॉल्यूम पर फ्लैट 10%**

- \* अगर आप कैनविज़ बिजनेस में स्टोर कोऑर्डिनेटर नहीं है बल्कि एक रेगुलर डिस्ट्रिब्यूटर हैं तो आप अपने स्पोंसर्ड ग्रुप बिजनेस वॉल्यूम पर फ्लैट 10% पाने के हकदार हैं।



### 3.ब) मंथली सेल्स बोनस

(स्टोर कोऑर्डिनेटर के लिए)





स्पोंसर्ड बिजनेस वॉल्यूम	अनिवार्य मासिक बिजनेस वॉल्यूम की व्यक्तिगत खरीददारी	प्रति महीने एल.डी.पी. अटेंड करने वाले डिस्ट्रीब्यूटरों की संख्या*	बोनस का प्रतिशत
10,000 से 19,999	1000 BV	1	16%
20,000 से 29,999	1000 BV	1	17%
30,000 से 39,999	1000 BV	1	18%
40,000 से 49,999	1000 BV	1	19%
50,000 और ऊपर	1000 BV	1	20%

**नोट:**

1. एल.डी.पी. अटेंड करने वाला हर डिस्ट्रीब्यूटर आपके द्वारा स्पोंसर किया हुआ होना चाहिए।
2. यह बोनस मासिक बिक्री पर दिया जाता है।



## 4.लीडरशिप क्लब बोनस





टारगेट		बोनस का प्रतिशत
बायाँ ग्रुप	दायाँ ग्रुप	
25 लाख	25 लाख	3%

- \* लीडरशिप को और आगे ले जाने औ प्रोत्साहित करने के लिए कैनविज़ अपने बिजनेस एसोसिएट्स को लीडरशिप क्लब बोनस से पुरस्कृत करता है। जब आपके दायें और बायें ग्रुप दोनों में 25 लाख बिजनेस वॉल्यूम पूरे हो जाते है तो आप **लीडरशिप क्लब बोनस** को पाने के लिए अधिकृत हो जाते हैं।
- \* कंपनी के कुल मासिक बिजनेस वॉल्यूम टर्न-ओवर का 3% डिस्ट्रीब्यूटर क्लब बोनस के सभी क्वालीफायरों के बीच समान रूप से विभाजित करके दिया जाएगा।

## 5. डायरेक्टर क्लब बोनस







टारगेट		बोनस का प्रतिशत
बायाँ ग्रुप	दायाँ ग्रुप	
50 लाख	50 लाख	2%

- \* लीडरशिप को और आगे ले जाने और प्रोत्साहित करने के लिए कैनविज अपने बिजनेस एसोसिएट्स को लीडरशिप क्लब बोनस से पुरस्कृत करता है। जब आपके दायें और बायें ग्रुप दोनों में 50 लाख बिजनेस वॉल्यूम पूरे हो जाते हैं तो आप **डिस्ट्रीब्यूटर क्लब बोनस** को पाने के लिए अधिकृत हो जाते हैं।
- \* कंपनी के कुल मासिक बिजनेस वॉल्यूम टर्न-ओवर का 2% लीडरशिप क्लब बोनस के सभी क्वालीफायरों के बीच समान रूप से विभाजित करके दिया जाएगा।

## 6.चेयरमैन क्लब बोनस



**CHAIRMAN'S  
CLUB**





टारगेट		बोनस का प्रतिशत
बायाँ ग्रुप	दायाँ ग्रुप	
75 लाख	75 लाख	1%

- \* वो कैनवीजियन जिनके सपने काफी बड़े हैं, वे डायरेक्टर क्लब बोनस से आगे बढ़ते हैं और चेयरमैन क्लब बोनस को पाने की पात्रता को पूरा करते हैं। जब आपके दायें और बायें ग्रुप दोनों में 75 लाख बिजनेस वॉल्यूम पूरे हो जाते हैं तो आप **चेयरमैन क्लब बोनस** को पाने के लिए अधिकृत हो जाते हैं।
- \* कंपनी के कुल मासिक बिजनेस वॉल्यूम टर्न-ओवर का 1% चेयरमैन क्लब बोनस के सभी क्वालीफायरों के बीच समान रूप से विभाजित करके दिया जाएगा।



## 7.कार/हाउस फण्ड



# Car and House Fund

जहां एक तरफ कैनविज़ बिजनेस आपको एक बड़ी और सुंदर आय अर्जित करने का अवसर देता है, वहीं ये बिजनेस आपको कार/ हाऊस फण्ड बोनस देकर एक शानदार जीवन शैली जीने का अवसर भी प्रदान करता है। जब कोई बिजनेस एसोसिएट अपने दोनों लेग्स में एक निर्दिष्ट ग्रुप बिजनेस वॉल्यूम का मिलान करने में सक्षम होता है, तो वह कार/हाऊस फण्ड बोनस प्राप्त करने के लिए अधिकृत होता है।

So.No		BV Left		BV Right	Amount
1		2,25,000		2,25,000	7,500
2	Next	4,50,000	Next	4,50,000	15,000
3	Next	9,00,000	Next	9,00,000	30,000
4	Next	18,00,000	Next	18,00,000	60,000
5	Next	36,00,000	Next	36,00,000	1,30,000
6	Next	72,00,000	Next	72,00,000	2,30,000
7	Next	1,44,00,000	Next	1,44,00,000	3,40,000
8	Next	2,70,00,000	Next	2,70,00,000	6,50,000
9	Next	7,20,00,000	Next	7,20,00,000	15,00,000
10	Next	13,50,00,000	Next	13,50,00,000	25,00,000
11	Next	27,00,00,000	Next	27,00,00,000	50,00,000
12	Next	63,00,00,000	Next	63,00,00,000	1,00,00,000
13	Next	1,35,00,00,000	Next	1,35,00,00,000	2,00,00,000
14	Next	2,70,00,00,000	Next	2,70,00,00,000	5,00,00,000

Note\* New Changes in table are applicable for new distributors joined from 1<sup>st</sup> April 2020

## 8. ट्रेवल फण्ड



कैनविज़ रिमुनैरेशन प्रोग्राम लीडरशिप क्लब डायरेक्टर क्लब और चेयरमैन क्लब में अर्जित बोनस का 90% भुगतान कमीशन के रूप में करता है और 10% ट्रेवल फण्ड में डाल देता है। ट्रेवल फण्ड्स केवल कम्पनी द्वारा बनाये दूर में ही इस्तेमाल होगा नकद नहीं किया जायेगा।

ट्रेवल फण्ड में जितना शेयर लीडर का होगा कम्पनी अपनी तरफ से भी उतना ही शेयर डालेगी।

# रिक्विजिट चार्ट

Recognition	BV Left	BV Right
Silver	2,25,000	2,25,000
Gold	4,50,000	4,50,000
Ruby	9,00,000	9,00,000
Pearl	18,00,000	18,00,000
Platinum	36,00,000	36,00,000
Sapphire	72,00,000	72,00,000
Emerald	1,44,00,000	1,44,00,000
Diamond	2,70,00,000	2,70,00,000
Black Diamond	7,20,00,000	7,20,00,000
Blue Diamond	13,50,00,000	13,50,00,000
Crown	27,00,00,000	27,00,00,000
Crwon Ambassador	63,00,00,000	63,00,00,000
kohinoor	1,35,00,00,000	1,35,00,00,000
king	2,70,00,00,000	2,70,00,00,000





- \* हर महीने की बिजनेस मैचिंग इनकम, मंथली सेल्स बोनस, लीडरशिप, डायरेक्टर व चेयरमैन क्लब के कुल भुगतान का पैसा, एक बार में, अगले महीने के 7 वें दिन सीधे आपके बैंक खाते में स्थानांतरित कर दिया जाएगा।



# Target For 20% Slab Achiever



6000 BV

25 Registration

नेटवर्क  
बिजनेस  
बेहतर  
क्यों है ?



# कैनविज़ बिजनेस क्यों

- ✓ सरकार द्वारा स्वीकृत नेटवर्क इंडस्ट्री का सबसे बेहतर बिजनेस प्लान ।
- ✓ नेटवर्क से तेजी से अतिरिक्त आय प्राप्त करने के लिए सर्वश्रेष्ठ शिक्षा प्रणाली ।
- ✓ उत्पाद श्रेणी: पर्सनल केयर, हेल्थ केयर, होम एण्ड ऑफिस केयर, किराने का सामान, एग्रीकल्चर प्रोडक्ट (सौ से ज्यादा प्रोडक्ट्स का पोर्टफोलियो) ।
- ✓ 19 मार्च 2020 को कंपनी के शानदार सफल 13 साल पूरे ।
- ✓ कैनविज़ व्यवसाय व्यक्तित्व को बढ़ाने, विकसित करने और आपकी अपनी शर्तों में वित्तीय विकास (फाइनेंसियल ग्रोथ) प्राप्त करने का मौका प्रदान करता है ।
- ✓ कैनविज व्यवसाय में पंजीकरण पूर्णतया फ्री है ।
- ✓ पार्ट टाइम या फुल टाइम बिजनेस के रूप में किया जा सकता है ।
- ✓ हम खुशी और सकारात्मकता की संस्कृति को बढ़ावा देते हैं ताकि डिस्ट्रीब्यूटर्स का उत्साह बना रहे ।





# नेटवर्क मार्केटिंग बिजनेस के सपोर्ट्स



**बिल गेट्स**

(सी.ई.ओ. व  
फाउंडर माइक्रोसॉफ्ट  
कारपोरेशन)



**टोनी ब्लेयर**

(पूर्व यू.के.  
प्रधानमंत्री)



**मिखाइल गोर्बाचौव**

(पूर्व यू.एस.आर.  
राष्ट्रपति)



**बिल क्लिंटन**

(पूर्व अमेरिकी  
राष्ट्रपति)



**वारेन बफेट**

(ओनर बर्कशायर  
हाथवे)



नेटवर्क बिजनेस के बारे में अब आपकी राय क्या है?

# अब भारत सरकार ने भी MLM की शक्ति को मान्यता दी



## MLM or Direct Selling Is now protected by Government of India

Ministry of Consumer Affairs, Food & Public Distribution

F.No. 21/18/2014-IT(Vol-II)

Government of India

Ministry of Consumer Affairs, Food & Public Distribution  
Department of Consumer Affairs

Krishi Bhawan, New Delhi

Dated the 09<sup>th</sup> Sep, 2016

### OFFICE MEMORANDUM

Subject:- Advisory to State Governments /Union Territories on Model Guidelines on Direct selling



Hon Prime Minister  
Shri Narendra Modi



Hon Minister  
Shri Ram Vilas Paswan

**MLM or Direct Sales is a chapter introduced in MBA by Karnataka State Open University (KSOU)**

Super-markets, Super Center, Warehouse Clubs, Hypermarkets, Convenience Stores.

### **Unit 5: Types of Retailers-2**

Category Specialists, Extreme Value Retailer, Off Price Retailers, Electronic Retailers, Catalog and Direct Mail Retailer, Direct Selling, Services Retailing.

### **Unit 6: Retail Customer**

created by Nagesha Volody





# Ministry of Consumer Affairs, Food and Public Distribution Government of India

## 21वीं सदी की सबसे बड़ी क्रान्ति डायरेक्ट सेलिंग उद्योग @URTSAM

**डायरेक्ट सेलिंग का संक्षेप**  
डायरेक्ट सेलिंग का अर्थ है कि उत्पादक सीधे सेलर को अपने उत्पादों को बेचते हैं, बिना किसी मध्यस्थता के। यह एक नया बिक्री विधिया है जो उत्पादकों को अधिक लाभ देती है और ग्राहकों को बेहतर कीमतें देती है।

**डायरेक्ट सेलिंग की संरचना**  
डायरेक्ट सेलिंग का अर्थ है कि उत्पादक सीधे सेलर को अपने उत्पादों को बेचते हैं, बिना किसी मध्यस्थता के। यह एक नया बिक्री विधिया है जो उत्पादकों को अधिक लाभ देती है और ग्राहकों को बेहतर कीमतें देती है।

**डायरेक्ट सेलिंग का विकास**  
डायरेक्ट सेलिंग का अर्थ है कि उत्पादक सीधे सेलर को अपने उत्पादों को बेचते हैं, बिना किसी मध्यस्थता के। यह एक नया बिक्री विधिया है जो उत्पादकों को अधिक लाभ देती है और ग्राहकों को बेहतर कीमतें देती है।

**डायरेक्ट सेलिंग का भविष्य**  
डायरेक्ट सेलिंग का अर्थ है कि उत्पादक सीधे सेलर को अपने उत्पादों को बेचते हैं, बिना किसी मध्यस्थता के। यह एक नया बिक्री विधिया है जो उत्पादकों को अधिक लाभ देती है और ग्राहकों को बेहतर कीमतें देती है।

## डायरेक्ट सेलिंग की संरचना

डायरेक्ट सेलिंग का अर्थ है कि उत्पादक सीधे सेलर को अपने उत्पादों को बेचते हैं, बिना किसी मध्यस्थता के। यह एक नया बिक्री विधिया है जो उत्पादकों को अधिक लाभ देती है और ग्राहकों को बेहतर कीमतें देती है।

डायरेक्ट सेलिंग का अर्थ है कि उत्पादक सीधे सेलर को अपने उत्पादों को बेचते हैं, बिना किसी मध्यस्थता के। यह एक नया बिक्री विधिया है जो उत्पादकों को अधिक लाभ देती है और ग्राहकों को बेहतर कीमतें देती है।

डायरेक्ट सेलिंग का अर्थ है कि उत्पादक सीधे सेलर को अपने उत्पादों को बेचते हैं, बिना किसी मध्यस्थता के। यह एक नया बिक्री विधिया है जो उत्पादकों को अधिक लाभ देती है और ग्राहकों को बेहतर कीमतें देती है।

# डायरेक्ट सेलिंग में महिलाओं का परचम

नई दिल्ली, 29 जनवरी (प्रेस): डायरेक्ट सेलिंग के तत्कालीन प्रतिनिधि 13 प्रतिशत की दर से 7 हजार करोड़ रुपये वार्षिक कारोबार में महिलाओं की भागीदारी केने से खुश हैं और इनकी दिग्दर्शनी 60 प्रतिशत तक बढ़ा रहे हैं। वर्ष 2020 तक इसके बजट बढ़े हैं।

देश में डायरेक्ट सेलिंग का कारोबार अधिक पुराना नहीं है और न ही इसके लिए कोई विधायन है।

## NEWS FIRST TODAY

डायरेक्ट सेलिंग पर विशेष जोर देने की जरूरत

नीति आयोग के मुख्य कार्यकारी अधिकारी अजित कुमार ने कहा- देश में डायरेक्ट सेलिंग को मिल रहा बढ़ावा

डायरेक्ट सेलिंग के कारोबार में महिलाओं की भागीदारी बढ़ा रहे हैं और इनकी दिग्दर्शनी 60 प्रतिशत तक बढ़ा रहे हैं। वर्ष 2020 तक इसके बजट बढ़े हैं।

डायरेक्ट सेलिंग का अर्थ है कि उत्पादक सीधे सेलर को अपने उत्पादों को बेचते हैं, बिना किसी मध्यस्थता के। यह एक नया बिक्री विधिया है जो उत्पादकों को अधिक लाभ देती है और ग्राहकों को बेहतर कीमतें देती है।

## Updated Provisional List of Direct Selling Entities as on 12.02.2020

>

#	COMPANY NAME	DATE OF RECEIPTIN DOCA	CIN NO. / BUSINESS REGISTRATION NO.	STATE/UT WHERE DSE HAS BEEN REGISTERED	STATE/UT WHERE DSE HAS ITS HEAD OFFICE	REMARKS
27	Kanwhizz Industries Limited	2016-12-07	U74120UP2016PLC077007	Uttar Pradesh	Uttar Pradesh	

# ये बिजनेस आपको देता है- टाइम, मनी, हेल्थ फ्रीडम

- ✍ जीवन में आप जो चाहते हैं, वह करने का समय
- ✍ इसे वहन करने के लिए समुचित पैसा
- ✍ इन सभी का आनंद लेने के लिए अच्छा स्वास्थ्य
- ✍ क्योंकि स्वतंत्रता जीवन में चुनाव करने में सक्षम होने के बारे में है
- ✍ सवाल यह है कि क्या ये चीजें आपके लिए सच में महत्वपूर्ण हैं
- ✍ अगर हैं तो, कैनविज बिजनेस से बेहतर और कुछ भी नहीं।



freedom



# कैनविज बिजनेस का मकसद है



हेल्थ के साथ  
वैल्थ



आपकी ग्रोथ



# धन्यवाद!



अधिक जानकारी के लिए, हमारी वेबसाइट पर जाएँ  
[www.kanwhizz.in](http://www.kanwhizz.in)